

Stadtverwaltung Amt 15, 60275 Frankfurt am Main

Auskunft erteilt	Zimmer
Katharina Forster	648
Telefon Durchwahl	FAX
(069) 212-42975	(069) 212-30716
Ihre Nachricht/Ihr Zeichen	Unser Zeichen
Praktikum 08/2020	15.32
Mailadresse	
redaktion_vbf@stadt-frankfurt.de	
Datum	
22.06.2020	

Praktikum im Amt für multikulturelle Angelegenheiten der Stadt Frankfurt am Main

Das Amt für multikulturelle Angelegenheiten (AmkA) sucht zum **15.08.2020** eine Praktikantin bzw. einen Praktikanten für die Abteilung „Integration und interkulturelle Öffentlichkeitsarbeit“. Das AmkA ist Teil der Frankfurter Stadtverwaltung und hat die Aufgabe, in Fragen zu Diversität und Integrationsprozessen auf kommunaler Ebene zu beraten und zu vermitteln. Außerdem organisiert und unterstützt das AmkA vielfältige Projekte, die das gleichberechtigte Zusammenleben innerhalb der Frankfurter Stadtgesellschaft fördern.

Das Praktikum bietet Einblicke in die Arbeit des AmkA und vermittelt zudem Kenntnisse in der Öffentlichkeitsarbeit mit Schwerpunkt auf Print und Online. Dazu gehört unter anderem die redaktionelle Mitarbeit bei der Internetplattform: www.vielfalt-bewegt-frankfurt.de. Das Praktikum wird mit einer monatlichen Aufwandsentschädigung von 400,00 € vergütet.

Bewerben Sie sich bitte nur, wenn die folgenden Punkte auf Sie zutreffen:

- Sie absolvieren das Praktikum in Vollzeit, mit einer wöchentlichen Arbeitszeit von 39 Stunden.
- Sie stehen für drei Monate zur Verfügung. Es besteht kein Urlaubsanspruch.
- Ihre Studienordnung schreibt ein Praktikum vor.
- Sie sind während des Praktikums immatrikuliert.
- Sie haben ggfs. bereits Erfahrungen in der Presse- und Öffentlichkeitsarbeit gesammelt.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen (kurzes Anschreiben, Lebenslauf und relevante Arbeitszeugnisse) mit dem gewünschten Startdatum bis zum **12.07.2020** unter dem Betreff „Praktikum 08/2020“ per E-Mail an: redaktion_vbf@stadt-frankfurt.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Seite 1/1

Sales Representative

Nachricht von Daniel Kirsch

Der Vertrieb ist das Lebenselixier unseres Geschäfts bei Mainfreight. Daher suchen wir für unser Frankfurter Team ein tatkräftiges, enthusiastisches Teammitglied für unser Verkaufsteam am Frankfurter Flughafen. Du bist die treibende Kraft zwischen unserem Kunden, mehreren Teams innerhalb von Mainfreight und anderen Logistikdienstleistern. Du begeisterst unsere Kunden mit deinem freundlichen und ergebnisorientierten Ansatz.



Ein wenig mehr Information über dich und deine Rolle:

- Ein zentrales Mitglied unseres Office zu sein, sich darauf zu konzentrieren, mit Beispiel voran zu gehen und zu führen sowie neue Kunden für unser Geschäft zu gewinnen, ohne Mittelmäßigkeit zu akzeptieren ist dein Anspruch.
- Du bist die entscheidende Schnittstelle zwischen Kunden, Airlines und unserem Office.
- Du verfügst über ein hohes Maß an Kundenorientierung und Eigenverantwortung
- Der Fokus liegt auf dem Etablieren von Key Accounts die sich dem deutschen Markt bewegen. Kunden die uns langfristige Partnerschaften statt kurzfristigen Gewinnen bringen.
- Es geht darum vom Kunden zu lernen und Lösungen zu verkaufen die zur kontinuierlichen Verbesserung der Logistikkette des Kunden beitragen.
- Du wachst zu einem vertrauenswürdigen Partner unserer Kunden heran und bist erster Ansprechpartner
- Das Erstellen von Angeboten, Einholen und Vergleichen von Raten bereiten dir Spaß weil du damit maßgeblich Einfluss auf die Rentabilität unserer wie auch der Geschäfte unserer Kunden hast.
- Du verfügst über das nötige Verhandlungsgeschick auf allen Ebenen um unsere Einkaufskraft zu stärken

Darüber hinaus beinhaltet diese Rolle für dich die Freiheit und Willensstärke proaktiv nach zukünftigen Initiativen zu suchen und zu entwickeln. All dies entsteht und entwickelt sich aus einer eigenständigen, engmaschigen, unterstützenden, ehrgeizigen sowie einer unterhaltsamen Team Umgebung heraus.

Nach wem suchen wir:

- ① Ein leidenschaftliches und energisches Teammitglied mit einem starken Vertriebsfokus und dem Wunsch ein erfolgreiches Team zu entwickeln.
- ① Eine lösungsorientierte Person die den Verkauf als Lebenselixier unseres Geschäfts betrachtet und Chancen und neue Möglichkeiten sieht und ergreift
- ① Erfahrung im Bereich Luftfracht ist von Vorteil jedoch kein Muss.
- ① Du hast eine professionelle Einstellung mit dem Auge für das Detail und du verpflichtest dich zu exzellentem Einsatz
- ① Eine positive und leidenschaftliche Einstellung – Easy to deal with!

Wir glauben daran unsere Teammitglieder von innen heraus zu fördern und zu entwickeln. Daher suchen wir auf der ganzen Welt Talente, die sich unserer Geschichte anschließen und diese langfristig entwickeln wollen.

Reizt dich das? Dann sende einfach ein Motivationsschreiben und C.V. an Daniel Kirsch (Branch Manager)

Daniel.kirsch@de.mainfreight.com



ALTIOS Germany GmbH

sucht Praktikant (m,w,d) für Projektleiter Unterstützung

Über das Unternehmen

ALTIOS International Group wurde 1991 in Australien gegründet. Sechs Jahre später wurde der zweite Geschäftsstandort in Frankreich eröffnet. Danach hat sich ALTIOS International Group stetig erweitert und Märkte mit signifikantem Wirtschaftswachstum wie China, Brasilien, Indien und die USA erschlossen. ALTIOS International Group bietet integrierte, weltweite Geschäftsexpansions- und grenzüberschreitende Investitions-Dienstleistungen für Großunternehmen, KMUs sowie Institutionen, Cluster, Landesagenturen auf der ganzen Welt an. Heute zählt die ALTIOS International Group weltweit fast 21 Filialen mit 400 Mitarbeitern und 4 Gesellschaftern.

Unser Motto: „Expanding your business beyond the horizon“ „Hinterm Horizont geht's weiter: Markterschließung dank neuer Ideen“

Ihre Aufgaben

- Sie arbeiten eng mit den Projektleitern zusammen und unterstützen diese bei ihren Aufgaben.
- mittelfristig übernehmen Sie die Verantwortung für Teilprojekte und/oder eigene Projekte.
- Sie unterstützen uns bei Recherchearbeit und Marktanalysen.
- Sie übernehmen Telefonakquise potenzieller Kunden und Vertriebspartner.

Ihr Profil

- Sie sind Student/in der Wirtschaftswissenschaften oder eines ähnlichen Studiengangs und interessieren sich für die Bereiche internationaler Handel, Vertrieb und Marketing.
- Sie verfügen über sehr gute deutsche und englische Kenntnisse.
- Sie konnten schon erste Berufserfahrungen im Rahmen von Praktika oder einer Ausbildung sammeln.
- Sie beherrschen die gängige Software (Office-Paket).
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert und sind flexibel.
- Sie fühlen sich in einem interkulturellen Umfeld wohl.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf) per E-Mail an Frau Meekel-Praun
a.n.meekel@altios.com

Praktikant/Praxissemester im Bereich Unternehmensstrukturierung mit Option auf eine Bachelorarbeit (m/w/d)

Die Otto ID Solutions GmbH wurde im Jahr 2018 gegründet und verfolgt die Philosophie der Optimierung von Prozessen in Unternehmen in den Bereichen Rescue Services and Healthcare mittels Dienstleistung und Produkten unter Einsatz modernster RFID Technologien (Radio Frequency Identification). Die Umsetzung erfolgt in günstigen und effizienten Produkten und Dienstleistungen. Als sehr erfolgreiches Start-Up ist die Otto ID Solutions GmbH aktueller Gründerpreisträger der Stadt Frankfurt am Main.

Wir arbeiten mit viel Leidenschaft und Hingabe an unseren Systemen. Uns zeichnet eine tiefe Kundenbindung aus, welche uns ermöglicht hat durch die Covid-19 Krise stark zu expandieren, deshalb suchen wir zum nächsten möglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen Student/-in für das Praxissemester mit Optionen auf eine Bachelorarbeit.

Dein Profil

- Laufendes Studium der Wirtschaftswissenschaften, BWL, Business Administration, Rechnungswesen und Controlling, o.ä.
- Die Bereitschaft und den Willen zur Veränderung
- Schnittstellenübergreifende analytische Denkweise
- Eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Hands-on Mentalität
- Systematische Arbeitsweise

Deine Aufgaben

- Business Development Strategie entwickeln und umsetzen
- Daily Tasks strukturieren und optimieren (z.B. Buchhaltung, Controlling, etc.)
- Unterstützung und Ideenentwicklung im Bereich Vertrieb (Marktpotentialanalyse, Social Media Content, etc.)
- Entwicklung einer nachhaltigen Personalstruktur

Was bieten wir Dir

- Start-Up mit flachen Hierarchien und einer offenen DU-Kultur
- Ab dem ersten Tag übernimmst Du bei uns sofort Verantwortung
- Proaktive Mitarbeit in spannenden und innovativen Projekten
- Offene Kommunikation, Deine Meinung ist uns wichtig!
- Teamwork und regelmäßige Teamevents
- Industrial Style Office mit einem charmanten Charakter um Deine Kreativität zu fördern

Hast Du Interesse an uns, dann schicke uns ein kurzes, aber kein klassisches Anschreiben und die aktuelle Notenübersicht sowie Zeugnisse an fabian@otto-id.com.

Praktikant/Praxissemester im Bereich technischer Vertrieb mit Option auf eine Bachelorarbeit (m/w/d)

Die Otto ID Solutions GmbH wurde im Jahr 2018 gegründet und verfolgt die Philosophie der Optimierung von Prozessen in Unternehmen in den Bereichen Rescue Services and Healthcare mittels Dienstleistung und Produkten unter Einsatz modernster RFID Technologien (Radio Frequency Identification). Die Umsetzung erfolgt in günstigen und effizienten Produkten und Dienstleistungen. Als sehr erfolgreiches Start-Up ist die Otto ID Solutions GmbH aktueller Gründerpreisträger der Stadt Frankfurt am Main.

Wir arbeiten mit viel Leidenschaft und Hingabe an unseren Systemen. Uns zeichnet eine tiefe Kundenbindung aus, welche uns ermöglicht hat durch die Covid-19 Krise stark zu expandieren, deshalb suchen wir zum nächsten möglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen Student/-in für das Praxissemester mit Optionen auf eine Bachelorarbeit.

Dein Profil

- Laufendes Studium des Wirtschaftsingenieurwesens, Maschinenbau, Elektro- und Informationstechnik, o.ä. mit enorm ausgeprägter Vertriebsleidenschaft. Alternativ ein laufendes Studium der Wirtschaftswissenschaften im Bereich Marketing, Social Media, o.ä. mit einem ausgeprägten technischen Verständnis und der Fähigkeit Kunden zu überzeugen.
- Eigenständige und lösungsorientierte Arbeitsweise im Bereich Marketingstrategie
- Hands-on Mentalität
- Systematische Arbeitsweise

Deine Aufgaben

- Eigenständige Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien
- CRM Strategie oder System für zukünftige Kunden und Bestandskunden entwickeln
- Selbstständige Akquise von potentiellen Kunden
- Durchführung von Marktpotentialanalysen

Was bieten wir Dir

- Start-Up mit flachen Hierarchien und einer offenen DU-Kultur
- Ab dem ersten Tag übernimmst Du bei uns sofort Verantwortung
- Proaktive Mitarbeit in spannenden und innovativen Projekten
- Offene Kommunikation, Deine Meinung ist uns wichtig!
- Teamwork und regelmäßige Teamevents
- Industrial Style Office mit einem charmanten Charakter um Deine Kreativität zu fördern

Hast Du Interesse an uns, dann schicke uns ein kurzes, aber kein klassisches Anschreiben und die aktuelle Notenübersicht sowie Zeugnisse an fabian@otto-id.com.

Willkommen im Team als

Praktikant:in Organisation & Security – Corporate Procurement (m/w/divers)

Du hast Lust auf ein spannendes Umfeld mit einer großen Aufgabenvielfalt, herausfordernden Themen und der Möglichkeit ein internes sowie externes Netzwerk aufzubauen? Du hast Interesse an der Digitalisierung unserer Bank und der Nutzung neuer Kommunikationskanäle? Dann ist die Mitarbeit in unserem Bereich Corporate Procurement genau das Richtige für Dich!

Aufgabe

In Corporate Procurement lernst Du als Schnittstellenmanager verschiedene Unternehmensbereiche kennen, bearbeitest globale Beschaffungsprojekte im **Schwerpunkt Marktdaten** mit erfahrenen strategischen Einkäufern und arbeitest an der zukunftsorientierten Weiterentwicklung von Beschaffungsstrategien für den gesamten Commerzbank-Konzern. Dabei agierst Du unter anderem als Berater für Fachbereiche und stellst beispielsweise sicher, dass den rund 49.000 Mitarbeitern durch gut verhandelte Verträge die Firmenkundenberater weltweit zu marktkonformen Preisen mit Marktdaten versorgt werden. Bei uns hast du die Chance selbstständig kreative Lösungen zu unterschiedlichsten Fragestellungen zu entwickeln und umzusetzen.

Während deiner Zeit bei uns (ab 8 Wochen, möglichst länger) bieten wir Dir die Möglichkeit, selbstständig in Projekten zur Einkaufsoptimierung und Digitalisierung zu arbeiten und ein Netzwerk für den späteren Berufseinstieg aufzubauen. **Bei gutem Erfolg bieten wir dir die Möglichkeit im Anschluss an Dein Praktikum in unseren Studienkreis (flexibel Teilzeit arbeiten parallel zu Deinem Bachelor- oder Masterstudium, mind. 1 Jahr oder länger) aufgenommen zu werden.**

Profil

- Wirtschaftliches oder (informations-) technisches Studium (Bachelor/ Master), ab dem dritten Bachelor-Semester
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten mit Blick für Details
- Sehr gute Excel Kenntnisse
- Strukturiertes, planvolles Vorgehen mit hoher Selbstmotivation
- Erste Berufserfahrung oder Praktika mit Erfahrung in Projektarbeit sind von Vorteil
- Überdurchschnittliches Engagement, Teamgeist und Spaß an der Arbeit
- Lust, kreativ an der Umsetzung unterschiedlichster Themen mitzuwirken
- Kommunikative Kompetenz und sicheres Argumentationsverhalten
- Interesse an Digitalisierungsthemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Bewerbung und weitere Infos unter

Bist du bereit, ab sofort oder später für mind. 2 Monate oder länger in einem starken Team zu starten? Dann freuen wir uns auf deine Online-Bewerbung via www.commerzbank.de/karriere.

Für Rückfragen steht Dir **Miriam Pauly**, Spezialistin Projektarbeit unter Tel. +49 69 136 23827 gerne zur Verfügung.